

证券代码：300303

证券简称：聚飞光电

深圳市聚飞光电股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2017-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他： <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	太平洋证券 刘尚 同方汇金 杨增光 东莞证券 陈毅 领丰资本 陈晓 平安租赁 沈运鑫 太平基金 应豪
时间	2017年11月15日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：于芳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍：</p> <p>董事会秘书 于芳 依据 2017 年第三季度报告向分析师介绍了公司前三季度的经营情况，详细内容为已披露的公司 2017 年半年度报告及第三季度报告：</p> <p>1、LED 产品的分类：显示屏（如用于室外的广告显示屏）、照明（如用于室内外的照明灯具）及背光源（如用于电视、电脑、笔记本及手机背光源等）。聚飞目前的主要产品：背光 LED 器件及照明 LED 器件，背光 LED 产品主要应用于手机、电脑、液晶电视、车载显示系统等领域；照明 LED 产品主要应用于室内照明领域。</p> <p>2、公司的经营历程：最初以小尺寸背光 LED 器件切入市场，目前还是以背光 LED 器件为主，照明 LED 器件产品正在稳步推进。未来公司将在巩固、提高背光 LED 器件产品国内市场占有率的基础上，继续加快实施国际化战略，努力开拓进入国际一流企</p>

业供应链系统。

3、公司的发展战略：深耕 LED 行业，做精、做强、再做大，以背光 LED 和照明 LED 为依托，拓展小间距 LED、红外 LED、车用 LED（工控 LED）等新业务，在保证现有业务提高全球市场占有率的基础上，拓展 IC 集成电路封装及组件的研发、生产、销售等经营活动。

二、董事会秘书 于芳 与分析师就公司所在行业发展情况进行交流，主要问题及答复如下：

1、问：聚飞光电的海外客户是哪些？

答：目前主要是台系、韩系及少量日系客户。

2、问：聚飞光电的海外客户主要采购哪些产品，仅仅是小尺寸背光 LED 产品吗？

答：目前主要以背光产品为主，包括中小尺寸背光、大尺寸背光 LED 器件，少量照明 LED 器件。

3、问：聚飞光电的国际化战略实施得如何？

答：公司的国际化战略得到有效实施，故国际化销售占比在 2017 年前三季度提升明显。

4、问：小间距显示屏 LED 的业务拓展如何？

答：小间距显示屏 LED 的业务进展较为顺利，目前已实现量产并销售，市场需求呈现高速增长态势。公司坚持创建高端品牌，为客户提供专业的小间距显示屏解决方案，产品应用在室内大屏幕显示、商务会议与教育领域、影院及放映厅等。小间距显示屏作为公司的战略性新业务，将根据市场的需求情况加快扩产速度，未来将成为公司新的盈利业务。

5、问：聚飞光电 2017 年第三季度利润增长不如收入增长速度的原因？

答：主要是因为公司上年同期的利润较高，况且目前的发展战略是，以提高市场占有率为主，希望能够迅速抢占市场份额，

同时公司在市场开拓、研发投入、人员培养建设方面费用增加较多。

6、问：聚飞光电的突出优势有哪些方面？

答：研发方面坚持技术创新，生产上持续改进，管理上采取精益管理、重视战略规划，持续提升公司内部管理水平，使公司在产品品质及成本管控方面优势较为突出，同时优质的产品品质及周到的配套服务，充分满足客户需求，使公司大客户认可度较高，客户的粘性也较大。经营作风稳健，不盲目增加产能，在持续增加原有业务市场占有率的同时，不断拓展新业务。目前公司的收入结构更为多元化，新业务快速增长，公司将努力使新产品和新领域的业务成为新的利润增长点。

7、问：全面屏的推出对公司有什么影响？

答：全面屏的推出对公司的影响较大，根据其产品的特点，除了对本公司 LED 产品的技术指标要求提升外，需要的 LED 灯珠数量也有所增加。

8、问：聚飞光电生产的小间距产品性能如何？

答：您好，聚飞光电的小间距产品凭借独特的产品设计、优异的产品性能已通过长达两年的客户端及终端用户体验，产品核心指标均达到行业领先水平，且获得行业主流客户的认可。公司将继续遵循做精、做强、做大的经营理念，在原有的基础上依据市场需求进行产能扩充，同时不断丰富产品系列。

9、问：惠州及芜湖的生产基地将来从事哪些产品的生产？

答：惠州子公司的生产场地计划是用于LED产品的扩大再生产，本公司芜湖的生产场地计划用于LED产品的扩大再生产及IC集成电路及组件的生产、研发、销售等经营活动。

10、问：惠州及芜湖子公司的生产基地预计什么时间投入使用？

答：惠州子公司的生产基地一期的项目建设，目前处于收尾阶段，预计在 2018 年可部分投产。芜湖工业园的租赁厂房部分已

	<p>正式投产，并为公司贡献利润。</p> <p>11、问：公司计划拓展 IC 集成电路业务，投资规模如何？拓展方式有哪些，是否会考虑并购方式？</p> <p>答：公司的愿景是“以 LED 产业为依托，做精做强，成为令人尊敬的世界级优秀企业”。公司经营作风稳健，现阶段在保证现有业务继续做大做强、提高全球市场占有率的基础上，投资规模逐步增大，拓展 IC 集成电路封装及组件的研发、生产、销售等经营活动。IC 集成电路业务是公司的战略性新业务，是公司中长期计划的一部分，会大力推动该业务的拓展进程，如果有合适的高端并购资源，欢迎向公司推荐。</p> <p>本次接待工作严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单	无
日期	2017 年 11 月 15 日